

価格設定について

- STEP1. 自分で受け取れる金額を設定する。
例) この内容なら 1 0 0 0 円はいける。→○
まだ怖いと思う金額は無理に付けない。
- STEP2. 安くしすぎないのも相手への優しさ。
安いから売れるわけではない。
しっかり価値を受けとってほしいから、見合った金額をつける。
- STEP3. 次は○○円にしよう、と考えておく。

モニター料金

通常価格を決めて、その半額くらいでモニターをする。

例) 3000円通常価格なら1500円でモニターをする。

Q.無料鑑定はやるべき??

5人くらいでOK!!

その後から安くても良いので有料にしていく。

モニター募集について

最初から自信满满とはいかないものです。
まずは練習や経験が必要！

無料やモニターになってもらう＝準備体操のつもりで。
初期は収入より、実績を作りましょう。

モニターの条件を作る。
期間限定、人数限定で募集することで早く経験しましょう。
アンケートやご感想をいただく。
写真掲載の許可をいただく。など

誰を占うのか

最初は誰でも来てほしい！と思いがちですが、
なんとなく違和感、連絡が取りにくいかた、など、
無理に全員を対応しようとししないこと。

ご感想をもらえなかったら実績として残りにくいので、
お相手選びも大切なポイント。

ご感想のもらい方

アンケート形式

その場で言われた言葉

スクショ

ツーショット

など

インスタに貼れるものを集めてハイライトにしていきたいと思います。

ちなみに・・・最初のころ、

全然意味わからないと言われました（苦笑）

でもそれもネタになります。

まず一歩から

アンケート内容は・・

1.なぜタロットを受けようと思ったか

例) SNSで占いが好きでよく見ているから

2.受けてみた感想は

例) すごくすっきりした

3.占い師●●の印象は

例) 優しく聞いてくれた

4.また占いを受けたいですか

はい・いいえ

※例を書いておくことで書きやすくなる

モニターを経te行く先は・・

趣味の占いにするか
プロ占いにするか

モニターさんのお声をいかし
プロになると決めてスタートした人が
結果もついてきています

なりたい自分のために踏み出しましょう ^^

鑑定後のアフターフォロー

アンケートの最後に
また受けたいですか（はい・いいえ・たまに）を入れておく。
お礼のメッセージの時に
はい・たまに、の方には次回提案を入れていく。

タロットは実は月に2回くらい受けるとベターなんですよ。
考えの癖を早めにリセットできたり、
一人で悩んでいる時間を省いて好きなことに夢中になったりできると、
喜びの声もいただいています。など。