



タロット起業講座

DAY3 金守ゆりえ

シェアタイム

最近あった良かったことは??



少しタロットが日常に馴染んできたところで、大事な話を少しします。

私も生徒さんでもあった話ですが

大きな問題や自分では未経験の相談が知人からくると
怖くなった事があります。

そこで
どういうことを認識していたら
戸惑わないのかをお伝えします。



① 占い師は「解決する人」じゃない

人生を決めてあげる仕事ではない。

依存させない

未来を固定しない（例、結**婚**できないと断言すること）

選択肢を広げる

これは

長くタロットを活用していける条件になります。



② お金をもらう＝責任を持つ

無料だから適当でいい、はプロじゃない。

お金をもらうからこそ、姿勢が整います。

時間を守る、鑑定の時間、待ち合わせ時間など

話を**遮**らない

感情に飲まれない

これ全部

マインド＝信頼構築に**繋**がります

職場、家族間も同様です。



③継続する人の共通点

上手い人が残るのではなく続けた人が上手くなる。

毎回100点を目指さない

反応を気にしすぎない

◆起業・小ビジネスの継続率の統計例

・ 初期の壁（1～3年）

多くのビジネスは最初の数年が勝負。

約 20～25% が最初の1年で終わるというデータもある。

2年目以降も生き残るのは60～70%前後とされる傾向。



起業ってどういうこと？

起業や人生は、嵐が過ぎ去るのを待つのではなく、
雨の中で踊ることを学ぶことである。

アメリカの作家 ヴィヴィアングリーンという言葉

自信がない、不安、怖い、マイナス感情は 99%妄想です。
つまり、暇があるということ。

自信ある毎日を過ごしたいなら行動すること。
成功体験を積み重ねることで自然と自信に繋がります。
自分で出来る小さなことから日々続けることを決めてみましょう

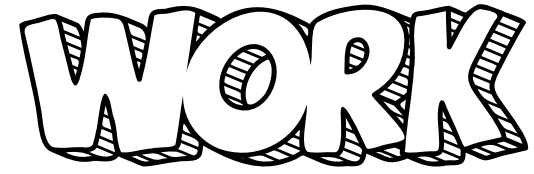


今、起業していない・・・

という場合は

自分の人生を経営している事を認識することで
未来をクリエイトしていくことの楽しさを感じられるでしょう





私の人生を経営するとしたら・・・

1.今続けていること

例) ダイエット、家事、読書

2.途中でやめたこと

例) 日記、朝活

3.続けられた理由、辞めた理由

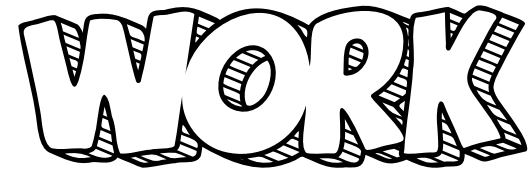
続いた理由は、
続けられる環境があるので、

頑張ることではなく、続けられる仕組みを作っていきましょう。

皆がそれぞれの人生の経営者なので、仕組みを作って人生クリエイトしていきましょう。

この講座ではカードを覚えるのではなく、
続けられる人になる場所でもあります ^^





鑑定実践しましょう

ゆりえをお客さんと想定して鑑定してみましょう

自己紹介；タロット占いの〇〇です、今日はよろしく～など
占いをしているキカツケなど話しても◎ （5分）

どんな事をタロット引きたいですか
何を悩んでいますか
何を一番解決したいですか

お客様が相談内容を話す
占い師が相談内容をまとめる
(15分～20分くらい)

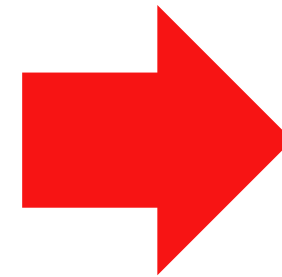
WORK

〇〇についてカードから視点を貰いましょうね。

カードを引く

カードの名前、絵を見せて世界観を伝える

実話など自分の体験と絡めて話す（5分）

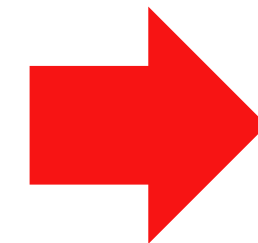


例え話が日常的の方が良い。

今のカードの世界観を聞いていかがですか？

思ったことを心に蓋をせず話してくださいね

ここで先に話したこととは別の悩みを出してくる人が多い（本当の悩み）



リヴィジョンしている時間になる

ゆっくり話してもらい、カードの世界観に入ってもらおう。

ここで自ら答えを出されます。

（20分くらい）

最初と今ではどう気持ちが変化していますか (5分)

写真撮らせてもらう、SNSの掲載可能か
継続的に鑑定する必要性を話す (5分)